



شماره: ICC/۹۹/۴۲۹

تاریخ: ۱۳۹۹/۰۷/۲۸

## آموزش آنلاین قراردادهای بازرگانی بین‌المللی

### Online Training of International Commercial Contracts

قراردادهای بین‌المللی در اطمینان بخش کردن محیط بازرگانی بین‌المللی و نیز در تحکیم و پایدار ساختن و ثبات روابط تجاری، نقش مهمی دارند. یک قرارداد خوب و مناسب می‌تواند قصد طرفین معامله را به درستی و با دقت به قالب حقوقی درآورد، بر نیت تجاری آنها لباس حقوقی مناسب ببوشاند، حدود مسئولیتها، تعهدات حقوقی و امتیازات هر کدام را ترسیم کند و از هرج و مرج یا ابهام و سردرگمی در روابط بازرگانی جلوگیری نماید. آموزش آنلاین قراردادهای بازرگانی بین‌المللی با هدف بالا بردن سطح اطلاع مدیران بازرگانی و دست‌اندرکاران بازرگانی بین‌المللی در زمینه قراردادهای بین‌المللی طراحی شده است و شرکت‌کنندگان می‌توانند در مباحث مشارکت داشته و از نظرات اساتید استفاده نمایند.

زمان: سه‌شنبه ۱۸ آذر ماه ۱۳۹۹ | ساعت ۱۴:۰۰ الی ۱۷:۳۰

#### اساتید: ۱. دکتر محسن محبی

- عضو دیوان بین‌المللی داوری ICC در پاریس
- دبیر کمیسیون حقوقی و داوری کمیته ایرانی ICC

#### ۲. دکتر سید عرفان لاجوردی

- دکتری حقوق بین‌الملل عمومی، دانشگاه علامه طباطبایی
- وکیل پایه یک دادگستری از سال ۱۳۸۶
- کارشناس امور حقوقی و قراردادها

#### ثبت‌نام و اطلاعات بیشتر:

از علاقمندان دعوت می‌شود برای ثبت نام در دوره آموزشی فوق، هزینه شرکت در دوره را (مبلغ ۲,۵۰۰,۰۰۰ ریال برای اعضای کمیته ایرانی و ۴,۰۰۰,۰۰۰ ریال برای غیراعضا) تا تاریخ یکشنبه ۱۶ آذرماه ۱۳۹۹ به شماره حساب ۱۵۵۰۰۵۰۰۹۲ کدشماره ۹۹۱۲۲۳ نزد بانک ملت شعبه وزارت نفت (کد۶۳۲۵/۵) به نام کمیته ایرانی اتاق بازرگانی بین‌المللی واریز و اسامی شرکت‌کنندگان را به همراه تصویر فیش واریزی به دبیرخانه کمیته ایرانی ارسال نمایند.

تلفن ۸۸۳۰۶۱۲۷ (۰۲۱)

فکس ۸۸۳۰۸۳۳۰ (۰۲۱)

ایمیل [icciran@icc-iran.com](mailto:icciran@icc-iran.com)

اطلاعات بیشتر و ثبت‌نام آنلاین: [icc-iran.org](http://icc-iran.org)



# Introduction

قرارداد، قانون طرفین است و روابط ایشان را تنظیم می‌کند. در عرصه بین‌المللی، قراردادهای از اهمیت بیشتری برخوردارند. خارجی بودن طرف قرارداد، انعقاد یا اجرای قرارداد در خارج از محل اقامت طرفین، موضوع قراردادهای و معاملات بین‌المللی، روش‌های پرداخت بین‌المللی و نیز استفاده از قراردادهای نمونه یا استاندارد، مسایلی را مطرح می‌کنند که بررسی و حل و فصل آنها احتیاج به اطلاعات بیشتر و آشنایی گسترده‌تر شرکت‌های تجاری و بازرگانان با این مسایل دارد.

هر چند که امنیت بازرگانی بین‌المللی بیش از هر چیز بسته به اوضاع و احوال بین‌المللی و ثبات کشورهای درگیر در صحنه بین‌المللی است، اما بخش مهمی از این امنیت موقوف به آن است که روابط بازرگانی و اقتصادی به درستی تنظیم و تدوین شود. از این رو قراردادهای بین‌المللی و نحوه تنظیم آنها نقش پراهمیت و گاه منحصر به فردی در اطمینان بخش ساختن روابط بازرگانی دارد.

در روابط بازرگانی اعم از داخلی و بین‌المللی، طرفین معامله، علاوه بر نتیجه مالی، همواره به دو مطلب اساسی علاقه و توجه دارند، یکی سرعت در انجام مراحل مختلف معامله و دیگری احتراز از اختلافات احتمالی. بازرگانان ترجیح می‌دهند که به جای صرف نیرو و وقت و سرمایه در جهت رفع موانع و حل اختلافات، امکانات خود را برای فعالیت بیشتر و ارائه خدمات بهتر و گسترده‌تر به کار برند. در روابط بازرگانی گاه اعتماد بی‌جا و حسن تفاهم به خصوص در شروع معامله، خود به خود مسئله‌ساز می‌شود زیرا آنها را از پیش‌بینی همه اتفاقات ممکن در جریان اجرای قرارداد باز می‌دارد. بنابراین طرفین یا به قول و قرارهای شفاهی اکتفا می‌کنند و از تنظیم قرارداد کتبی اجتناب می‌نمایند و یا این که قرارداد کتبی را به اختصار و تنها به ذکر کلیات برگزار می‌کنند.

قراردادهای بین‌المللی در اطمینان بخش کردن محیط بازرگانی بین‌المللی و نیز در تحکیم و پایدار ساختن و ثبات روابط تجاری بین‌المللی نقش مهمی دارند. یک قرارداد خوب و مناسب می‌تواند قصد طرفین معامله را به درستی و با دقت به قالب حقوقی مناسب درآورد، بر نیت تجاری آنها لباس حقوقی ببوشاند، حدود مسئولیت‌ها، تعهدات حقوقی و امتیازات هر کدام را ترسیم کند و از هرج و مرج یا ابهام و سردرگمی در روابط بازرگانی جلوگیری نماید.

## سرفصل دوره:

- تنظیم قرارداد و انواع آن، اوصاف قرارداد مطلوب، ضمانت اجرای قرارداد، موانع و معاذیر قانون حاکم بر قرارداد، حل و فصل اختلافات قراردادی
- تأمین مالی قراردادهای بازرگانی
- ابزار پرداخت‌های جدید
- پرسش و پاسخ

**شرکت کنندگان:** شرکت در دوره به فعالان اقتصادی، بازرگانان، مدیران شرکت‌ها، کارکنان بانک‌ها و بیمه‌ها، وکلا و حقوق‌دانانی که در زمینه قراردادهای بین‌المللی فعالیت می‌کنند، پیشنهاد می‌گردد.



<p>تلفن همراه:</p> <p>تلفن:</p> <p>فکس:</p> <p>ایمیل:</p>	<p>نام</p> <p>نام خانوادگی:</p> <p>نام شرکت:</p> <p>سمت در شرکت:</p> <p>عضویت در کمیته ایرانی ICC: <input type="checkbox"/> بله <input type="checkbox"/> خیر</p>
---	--

<p>Title (Mr/Dr/Mrs/etc.): _____</p> <p>Family name: _____</p> <p>First name: _____</p> <p>Position: _____</p> <p>Company: _____</p>
--

	<p>مبلغ واریز شده:</p> <p>شماره فیش واریزی :</p> <p>تاریخ فیش واریزی :</p>
--	--

امضاء

تاریخ